

# 第35弾 JAIFA実践勉強会

## トップセールスが語る 営業の極意

### 講演ポイント

- ✓ トップセールスになるまでの歩み
- ✓ 紹介が絶えない営業手法
- ✓ 見込み客の作り方
- ✓ セールスプロセスが体感できる

### 第一部

13:25~  
14:15

第一生命保険株式会社  
エグゼクティブデザイナー  
さくら まりこ

櫻井 磨理子氏

### 講師経歴・奨励

1983年5月 第一生命保険入社

🏆金の盾賞 受賞🏆 2004年度

🏆優績クラブ🏆

1998年度・2018年度・2021年度 全国王座[通算3回]

1986年度~2019年度 全国準王座[通算22回]

🏆基盤開拓優秀表彰(法人開拓の部)🏆

2010年度~2021年度 全国王座[11年連続]

注)2022年度、2023年度は本社表彰全国順位付が中止 2024年度より再開

👑MDRT👑

MDRT 殿堂入り

MDRT トップ・オブ

・ザ・テーブル会員

終身会員 35回登録

TOT22回登録

COT33回登録

感動が生むリピート効果！！  
行列が絶えないセールスの極意

### 講師経歴

2008年：メットライフ生命保険に入社

2017年：JAIFA メットライフ生命分会執行部

2021年：同代表に就任、営業最上級キャリア職シニアエグゼクティブコンサル  
タントを経て現在マネジメント職に

2022年：MDRT 世界アニュアルミーティングスピーカー

大型代理店との共同開催マネーセミナー講師等入社以来、バランスを  
意識した営業を信条とし、多岐にわたる斬新なアイデアを織り交ぜ  
生命保険、年金、医療、介護の各分野において情報提供を行う

JAIFA メットライフ会 2022、2023年度代表・2024年度 参与

### 第二部

14:25~  
15:15

メットライフ生命保険株式会社  
大阪セントラルエイジェンシーオフィス  
エイジェンシーセールスマネージャー(ASM)

はた しん た ろ う

畠 伸太郎氏

営業手法 大公開！

開催  
日時

2025年

1月22日(水)

13:15~15:15(受付開始 12:45~)

参加費

JAIFA会員 **無料**

非会員・一般 **2,000円**

※現金を会場受付で当日お支払いください

定員

先着 **400名様**

会場

**デザインホール**

名古屋市中区栄3-18-1

デザインセンタービル 3階

※参加申し込みなどの詳しい詳細は裏面をご確認下さい。



来場の際は**名刺**をご持参ください



JAPAN ASSOCIATION OF INSURANCE and FINANCIAL ADVISORS  
公益社団法人 生命保険ファイナンシャルアドバイザー協会